

Olá! Você está recebendo esta News por ter se cadastrado no site [www.negociosdevalor.com.br](http://www.negociosdevalor.com.br)  
NV News nº 13 - 18/02/2009

**DEPOIMENTO**



... Ele convence não só pelas explicações sobre as possibilidades de negócios como comprova com atitudes e resultados, num tempo muito curto de trabalho dedicado aos propósitos oferecidos, ...

Layr Malta  
Head Trainer da Leader Training

[Depoimento Completo »](#)

**ARTIGOS SOBRE CAPTAÇÃO DE CLIENTES**

**Público Alvo**

Quem é o seu Público Alvo?  
Onde está o seu Público Alvo?



Público alvo é o mercado com demanda para comprar e pagar pela sua solução. Sabendo disto aonde está o seu público alvo? Você se surpreenderá com a resposta dada neste artigo.

[Leia na íntegra >>](#)

**SERVIÇOS DE CAPTAÇÃO DE CLIENTES**



**Prospecção de Clientes**

Conheça nossas estratégias de comunicação web com nossas cartas de vendas e descubra como elas podem contribuir para prospectar e pré-qualificar seus potenciais clientes!

[Saiba mais >>](#)

**NEWSLETTER**



[Cadastre-se em nossa Newsletter para receber gratuitamente os artigos da Negócios de Valor](#)

**SERVIÇOS DE FIDELIZAÇÃO DE CLIENTES**

**Fidelização de Clientes**



Você conhece as vantagens de se ter um cliente fidelizado? Como você pode implementar ações simples para contribuir com a fidelização de seus clientes? Fidelizar clientes significa criar um valor superior à satisfação pelo uso do produto ou serviço. Conheça AGORA uma estratégia de relacionamento para a fidelização de clientes com o uso de newsletter!

[Saiba mais >>](#)

**SERVIÇOS DE ATENDIMENTO AO CLIENTE**

**Atendimento ao Cliente**



Como você pode complementar e reforçar um excelente atendimento ao cliente? Mais do que isso, estar com o cliente mesmo depois do atendimento! Ajudando o cliente a tomar uma decisão com informações relevantes e persuasivas sobre seus produtos e serviços. Encante-se com a magia dos e-books e confirme como este recurso de comunicação contribui para o atendimento ao cliente.

[Saiba mais >>](#)

**SERVIÇOS DE RELACIONAMENTO COM O CLIENTE**

**Relacionamento com o Cliente**



Você conhece as vantagens de se estabelecer um relacionamento com o cliente periódico e consistente? Como você pode implementar ações simples para contribuir com o relacionamento que conduz a fidelização de seus clientes? Inove AGORA o seu marketing de relacionamento com o uso de newsletter

[Saiba mais >>](#)

**SATISFAÇÃO DO CLIENTE**

**Satisfação dos Clientes da Negócios de Valor**



A satisfação dos clientes da Negócios de Valor não trata-se apenas de uma satisfação de curto prazo, mais do que isto, alguns de nossos clientes continuam satisfeitos ao longo dos anos de atendimento. Descubra o que estes clientes dizem sobre os resultados conquistados com os serviços da Negócios de Valor.

[Saiba mais >>](#)

**SERVIÇOS DE OTIMIZAÇÃO DE SITES**

**Otimização de Sites para Cadastro de Clientes Potenciais**



Descubra as estratégias que usam a internet para a prospecção de clientes potenciais, indo desde a pesquisa de mercado, o planejamento estratégico das comunicações web, a otimização de sites, passando pela determinação das métricas de análise e controle de resultados e chegando no relacionamento produtivo e de contribuição que conduz a fidelização de clientes com o uso de newsletter!

[Saiba mais >>](#)

**DIRETOR DE MARKETING DA NEGÓCIOS DE VALOR**

**Pedro Mizcci Majeau**



As empresas que usam a metodologia do Pedro Majeau que envolve a Prospecção e Pré-Qualificação de Potenciais Clientes conquistam um acréscimo substancial de negócios com a Web

[Saiba mais >>](#)

**PUBLICIDADE**



**Férias num Hotel Fazenda**

Férias Espetaculares e Inesquecíveis no mais completo Hotel Fazenda do Brasil! Apenas 1 hora de São Paulo.



**Caixa e Gabinete Plástico**

Projetamos e confeccionamos peças plásticas técnicas sem o uso de moldes ou ferramentas especiais.



**Formação de Treinadores**

Programa de Formação em Treinamento Comportamental com Prof. Massaru Ogata.



**Programa de Formação em Técnicas de Vendas**

Apenas ser competitivo não é mais suficiente. Descubra as poderosas Técnicas de Vendas comportamentais com Allynson Lymer.

[Saiba mais >>](#)



**Palestra de Educação Financeira**

Metodologia de Educação Financeira para o aumento da produtividade de funcionários e colaboradores com as práticas do Consultor Financeiro Reinaldo Domingos.



**Coaching Empresarial**

Descubra como conduzir sua empresa para o próximo patamar de negócios com o facilitador Werner Kugelmeier



**NV - Prospecção de Clientes na Web Ltda - ME**

São José dos Campos - SP  
[atendimento@negociosdevalor.com.br](mailto:atendimento@negociosdevalor.com.br)  
[www.negociosdevalor.com.br](http://www.negociosdevalor.com.br)

**LEMBRETE:**  
Cadastre o e-mail [news@negociosdevalor.com.br](mailto:news@negociosdevalor.com.br) em sua lista autorizada de Anti-Spam.

Não responda este e-mail, esta é uma mensagem automática.

Caso deseje não receber mais nossa newsletter envie e-mail para: [remover@negociosdevalor.com.br](mailto:remover@negociosdevalor.com.br) com assunto remover.